



# MBA

## Gestão Jurídica Aduaneira e Internacional

### Programa do Curso

[www.abracomex.org](http://www.abracomex.org)



[/abracomexadm](https://www.facebook.com/abracomexadm)

[/abracomex](https://www.youtube.com/abracomex)

## Metodologia de Ensino Focada no Mercado de Trabalho

Os cursos de MBA oferecidos pela Abracomex são compostos por TRÊS FASES, totalizando aproximadamente 12 meses. Quando completadas habilitam o aluno com a DUPLA CERTIFICAÇÃO (BRASIL/EUA).

- ↪ 1ª Fase: O aluno escolhe uma área de foco, na qual deseja atuar profissionalmente. Os estudos são voltados para a experiência PRÁTICA, através do desenvolvimento de casos reais. Essa fase possui duração de 6 meses.
- ↪ 2ª Fase: São os módulos relacionados ao desenvolvimento científico e acadêmico que prepara o aluno para exercer a atividade de docente no ensino superior. Essa fase possui duração de 2 meses.
- ↪ 3ª Fase: Módulos realizados na Massachusetts Institute of Business (MIB), à distância, no idioma português, onde o aluno estuda temas voltados para formação do GESTOR de negócios no ambiente internacional. Essa fase possui duração de 4 meses.



# Fase 1: Área de Foco: Formação Gestão Jurídica Aduaneira e Internacional

Carga horária: 360h – Modalidade: Online

Um curso prático recheado de casos reais, com professores especialistas, mestres e doutores, que aliam a sólida formação acadêmica e uma extensa vivência internacional. A formação multidisciplinar é pensada para proporcionar aos participantes a visão gestora na área jurídica para negócios internacionais.

De forma fácil e interativa, durante 9 módulos do curso, os alunos conquistam a habilitação para trabalhar com as questões jurídicas ligadas a negócios de exportação, importação, logística internacional, portos e internacionalização de investimentos.

## Módulo 1: Direito Internacional Privado - 40h

- Introdução ao Tema.
- Teoria Geral do Direito Internacional Privado:
  - Princípios do Direito Internacional Privado.
- Conceitos Básicos.
- Tratados e Acordos Internacionais.
- Blocos Econômicos.
- Contratos Internacionais no Direito Internacional Privado.
- Agentes de Comércio Exterior Internacional.
- OMC.
- Acordo Internacional sobre tarifas aduaneiras e Comércio (GATT).
- Direito dos Tratados e da Concorrência ao Comércio Exterior:
  - Política de Concorrência.
- Propriedade Intelectual.
- Princípios do Comércio Exterior.
- Exceções e Acordos de Comércio Exterior.
- Solução de Conflitos e Controvérsias:
  - Arbitragem Comercial.
  - Mediação.
- Direito Processual Civil Internacional:
  - Aplicação dos Instrumentos Jurídicos Nacionais e Internacionais no Território Nacional.
- Direito Tributário Internacional.
- Análise de Casos Reais.

## Módulo 2: Práticas Jurídicas - 60h

- Introdução ao Tema.
- Conceitos Práticos Básicos e Órgãos Aduaneiros Administrativos.
- Procedimentos do Comércio Exterior.
- Crédito Documentário.
- Classificação/Nomenclatura de Mercadoria.
- Documentos Exigidos para Operações de Comércio Exterior/do Operador/da Mercadoria.
- Sistema Integrado de Comércio Exterior (SISCOMEX).
- Documentos do Contrato de Exportação/Importação.
- Fatura Pro forma/Nota Fiscal/Fatura Comercial/Romaneio.
- Procedimento e Modalidades de Pagamento:
  - Carta de Crédito;
  - Letra de Câmbio;
  - Contrato de Câmbio.
- Registro de Importação/Exportação.
- Registro de Operação de Crédito (RC).
- Registro de Venda (RV).
- Despacho Aduaneiro Importação/Exportação.
- Conhecimento de Embarque.
- RES - SIMPLEX Registro de Exportação Simplificado.
- DSE - Declaração Simplificada de Exportação.
- DSI - Declaração Simplificada de Importação.
- Portal Único.

- Declaração Única de Exportação - DU-E.
- Formulários Gerais Utilizados.
- Documentos Específicos Exigidos para Determinadas Operações.
- Processo Administrativo:
  - Despacho Aduaneiro.
  - Desembaraço Aduaneiro.
  - Prazos.
  - Procedimentos Pré-embarque.
  - Fases Processuais.
  - Impugnação/Recursos.
- Processo Administrativo Fiscal para Determinação e Exigência dos Créditos Tributários.
- Decisões Relevantes do CARF e Demais Órgãos.
- Instrumentos Jurídicos Cabíveis.
- Noções de Processo Civil Relativo à Matéria Aduaneira.
- Influências e Conexões com Direito Civil/Empresarial e Internacional na Prática do Direito Aduaneiro.
- Prova no Processo Aduaneiro.
- Análise de Peças Processuais/Formulários.
- Simulação SISCOMEX.

### Módulo 3: Legislação Tributária no Comércio Exterior - 40h

- Disposições Gerais.
- Sistema Tributário Nacional.
- Base de Cálculo.
- Fato Gerador.
- Jurisdição Aduaneira.
- Impostos Incidentes.
- Legislação Cambial e Finanças Internacionais Brasileira.
- Imposto de Importação/Exportação.
- Imposto sob Circulação de Mercadoria e Serviços.
- Imposto sobre Serviços de Qualquer Natureza.
- Imposto sobre Produto Industrializado.
- Imposto de Renda Pessoa Jurídica.

- Contribuição Social sobre Lucro Líquido.
- Pis/Cofins.
- Adicional ao Frete para Renovação da Marinha Mercante.
- Taxa do Sicomex.
- Cide.
- Tributos na Formação do Preço da Mercadoria.
- Base de Cálculo.
- Taxa de Cambio/ Tarifa Aduaneira.
- Valoração Aduaneira.
- Regras de Origem.
- Salvaguardas.
- Planejamento
- Tributário Internacional: Elisão/Evasão;
- Paraísos Fiscais.
- Preços de Transferências.
- Offshore.
- Crédito Tributário.
- Processo Fiscal.
- Controle Administrativo.
- Análise de Casos Reais.

## Módulo 4: Legislação Aduaneira - 30h

- Introdução ao Tema.
- Disposições Gerais:
  - Conceitos Básicos.
  - Regulamento Aduaneiro e Jurisdição Aduaneira.
  - Território Aduaneiro.
- Classificação Fiscal de Mercadoria.
- Sistema Harmonizado.
- NCM.
- Regras de Interpretação.
- Ferramentas Informatizadas Disponíveis.
- Habilitação de Empresas para Importação e Exportação – Radar.

- Modalidades de RADAR:
  - Pessoa Física/Pessoa Jurídica.
- Submodalidades:
  - Expressa/Limitada/Ilimitada.
  - Documentos Necessários.
  - Critérios de Análise por parte da RFB.
  - Legislação do RADAR (IN RFB e Portaria COANA).
- Legislação Aduaneira:
  - Aduana e Tributos Aplicáveis.
- Fiscalização Aduaneira:
  - Procedimentos.
- Documentação.
- Análise de Casos Reais.

## Módulo 5: Regimes Aduaneiros Especiais - 30h

- Introdução ao tema.
- Regimes Aduaneiros Especiais.
- Temas da Administração Aduaneira.
- Admissão Temporária para Aperfeiçoamento:
  - Exportação Temporária.
  - Zonas Francas.
- Trânsito Aduaneiro:
  - Conceito/Fundamento Legal.
  - Vantagens e Desvantagens.
- Entrepasto Aduaneiro:
  - Conceito/Fundamento Legal.
  - Vantagens e Desvantagens.
- Drawback e Modalidades.
  - Drawback Integrado.
  - Drawback suspensão.
  - Drawback isenção.
  - Conceito/ Aplicação.
  - Benefícios Fiscais.

- Solicitação do Pedido de Drawback;
- Controle do Drawback;
- Baixa do Regime Aduaneiro Especial de Drawback.
- Despacho e Desembaraço Aduaneiro:
  - Processos.
  - Operações.
  - Documentação.
- Análise de Caso Concreto.

## Módulo 6: Processo Administrativo Aduaneiro - 30h

- O Comércio Exterior e os Instrumentos Jurídicos Aplicáveis.
- Princípios Norteadores.
- Direito Civil, Empresarial e Internacional x Processo Aduaneiro.
- Processo Civil x Processo aduaneiro.
- Administração Aduaneira.
- Competências.
- Despacho Aduaneiro.
- Desembaraço Aduaneiro.
- Processo de Penalidades.
- Procedimento Pré-embarque.
- Processo.
- Documentação.
- Fases Processuais.
- Prazos processuais.
- A Prova no Processo Administrativo Aduaneiro.
- Instrumentos Jurídicos Aplicáveis a Cada Fase.
- Impugnação/Recursos.
- Intervenientes no Processo Aduaneiro.
- Processo Administrativos Fiscal para Determinação e Exigência dos Créditos Tributários.
- Decisões Relevantes do CARF.
- Corte Marítima Brasileira.



- Processo Administrativo Marítimo.
- Análise de Casos Reais.

## Módulo 7: Controle Logístico de Mercadorias - 60h

- Disposições Gerais.
- Gestão Logística Internacional:
  - Conceitos.
  - Especificidades.
  - Planejamento.
  - Requisitos.
  - Documentos.
  - Incoterms.
- Transporte Internacional:
  - Aéreo (incoterms/contratos/responsabilidade/procedimentos).
  - Rodoviário (incoterms/contratos/responsabilidade /procedimentos).
  - Ferroviário (incoterms/contratos/responsabilidade /procedimentos).
  - Marítimo (incoterms/contratos/responsabilidade/procedimentos).
- Legislação de Transporte Internacional.
- Legislação Portuária e Marítima.
- Serviços Regulares e Serviços Eventuais (Tramp).
- Equipamentos para Transporte de Carga e Especificidades.
- Transporte de Cargas Especiais.
- Legislação Aplicável.
- Legislação Portuária e Marítima:
  - Marinha Mercante.
  - Estatuto Jurídico dos Navios Mercantes.
  - Empresa Brasileira de navegação.
  - Contrato Marítimo.
  - Navegação (shipping).
- Frete/Seguro/Demurrage.
- Faltas e Avarias.
- Contrato de Fretamento:
  - Tipos de Contrato.

- P&I Clubs.
- Arresto de embarcações.
- Offshore.
- Análise de Casos Reais.

## Módulo 8: Infrações e Penalidades Aduaneiras - 40h

- Disposições Gerais:
  - Infração.
  - Responsabilidade.
  - Espécie de Penalidade.
- Aplicação e Graduação de Penalidades.
- Denúncia Espontânea.
- Multas.
- Apuração de Infrações:
  - De 2 ou mais Infrações.
  - Infrações Cometidas por 2 ou mais Agentes.
- Competência para Aplicação de Penalidades.
- Penalidades.
- Penalidade e Pagamento de Tributos.
- Inaplicabilidade da Pena.
- Competência Autoridade Julgadora.
- Distinção entre Infrações Aduaneiras e Tributárias.
- Denúncias Espontâneas e Infrações Aduaneiras.
- Embaraço a Fiscalização na Área Aduaneira.
- Abandono de Mercadoria.
- Multas do Comércio Exterior e Sanções Administrativas:
  - Multas de Importação e Exportação;
  - Multas Referentes a Bagagem;
  - Redução do Valor de Multas;
  - Sanções Administrativas no Comércio Exterior;
  - Relevação de Penalidades.
- Processos de Perdimento:
  - Pena de Perdimento/Requisitos Características/Especificidades.

- Competência para Julgamento de Processos de Perdimento.
- Perdimento de Veículo/Mercadoria e Moeda.
- Crimes no Comércio Exterior:
  - Contrabando/Descaminho.
  - Pirataria.
  - Crimes Contra a Ordem Tributária.
- Extinção de Punibilidade Criminal.
- Análise de Casos Reais.

## Módulo 9: Contratos Internacionais de Compra e Venda de Mercadorias - 40h

- Introdução ao Tema Relações Comerciais:
  - Conceitos/Especificidades.
  - Contratos Internacionais do Comércio.
- Contrato de Compra e Venda Internacional:
  - Elementos Essenciais.
  - Legislações/leis Aplicáveis ao Contrato.
  - Acordos.
- Negociações Contratuais.
  - Lex Mercatoria.
  - Lei Costumeira.
- Garantias e Regras de Conexão.
- Competência Internacional.
- Concorrente.
- Arbitragem e Mediação Internacional:
  - Contratos Tipo Arbitragem Internacional;
  - Cláusula Arbitral;
  - Cláusula Compromissória.
- Direito Uniforme e Harmonização Legislativa.
- Método de Direito Privado e Direito do Comércio Internacional:
  - Prática de Direito do Comércio Internacional.
- Propostas de Harmonização e Uniformização Existentes:
  - O Impacto Dessas Propostas no Ambiente Jurídico e Empresarial.

## Módulo Extracurricular: Registro do Ajudante e Despachante Aduaneiro na RFB

- Documentos Necessários.
- Requerimento e Concessão do Registro.
- Prazo Mínimo para se Tornar Despachante.
- Exame de Qualificação da Receita Federal do Brasil.

São os módulos relacionados ao desenvolvimento científico e acadêmico que prepara o aluno para exercer a atividade de docente no ensino superior.

### Módulo 1: Metodologia Aplicada ao Ensino Superior - 10h

- Ensino Superior no Brasil:
  - Contexto Histórico do ensino superior.
  - Panorama atual do ensino superior no Brasil.
  - Legislação de ensino superior.
- Processo de Ensino e Didática para ensino superior:
  - Conceitos básicos.
  - Função de ensinar.
  - O papel da didática.
  - Métodos de ensino.
  - Estratégia de ensino.
  - Ensino a distância.
  - Competências e habilidades a serem desenvolvidas em ensino superior.
- Organização do trabalho docente:
  - Planejamento de ensino.
  - Elementos essenciais:
    - o Objetivo.
    - o Conteúdo.
    - o Metodologia.
    - o Recurso de ensino.
    - o Avaliação.
  - Abordagem EAD x presencial.
  - Modelo de elaboração de Aula EAD.

## Módulo 2: Estratégias para Aulas Online - 10h

- Dicas e orientações para elaboração de aulas online. Será abordado quanto as oportunidades e vantagens de apostar no mundo online e como transformar seu conhecimento em um negócio lucrativo, utilizando ferramentas e estratégias.

*\*Considerando o disposto na RESOLUÇÃO Nº 1, DE 6 DE ABRIL DE 2018 do MINISTÉRIO DA EDUCAÇÃO – Art. 7, não se faz necessário aos cursos de Pós-graduação Lato Sensu um TCC como requisito obrigatório para a certificação de especialização. Desta forma, durante todo o curso a experiência de aprendizagem será baseada em estudos de casos práticos facilitando o entendimento da aplicabilidade dos assuntos do curso na rotina profissional.*

## Fase 3: Global Business Management

Carga horária: 100h – Modalidade: Online

Esta fase tem por objetivo preparar o aluno para exercer suas competências empreendedoras nas diferentes áreas de negócios, segundo tendências e influências do mercado internacional, seja atuando na gestão dos negócios internacionais, operações de logística, comércio exterior ou marketing.

### Módulo 1: Análise do Ambiente Internacional de Negócios - 15h

- Análise ao ambiente de negócios mundial.
- Estudo das principais tendências econômicas nos mercados internacionais.
- Planejamento de negócios internacionais.

### Módulo 2: Gestão das Estratégias de Internacionalização Empresarial - 18h

- Estuda práticas de gestão em negócios internacionalizados.
- Discutem os principais temas relativos ao processo de decisão, relacionados a estratégias, gestão de operações e inovação, gestão de pessoas, do conhecimento e das competências e aspectos culturais, com destaque ao caso brasileiro.

### Módulo 3: Ambiente Cultural dos Mercados Globais - 15h

- Aspectos Culturais e de Gestão.
- Aspectos Políticos.
- Aspectos Legais.

### Módulo 4: Gestão dos Negócios com Mercado Americano - 10h

- Análise Geral sobre o País e Mercado.
- Aspectos Relevantes para Negociação.

- Como Localizar Produtos e Selecionar Fornecedores.
- Oportunidade de Exportação.
- Medidas para Garantia de Eficiência e Segurança.
- Considerações Importantes sobre a Logística.

## Módulo 5: Gestão de Negócios Internacionais - 22h

- Noções de Gestão de Negócios Internacionais:
  - Contexto.
  - Globalização.
  - Competitividade e produtividade.
  - Fatores condicionantes da competitividade empresarial.
- Prospecção de clientes no Exterior:
  - Retenção de clientes.
  - Satisfação do cliente.
- Negociação Internacional:
  - Característica de negociação.
  - Estilo de negociação.
  - Etapas de uma negociação.
  - Diferenças culturais.

## Módulo 6: Consultoria Empresarial - 20h

- O papel do consultor empresarial.
- Áreas de consultoria empresarial.
- Cuidados com a Contratação.
- Como Elaborar Proposta para Projetos de Consultoria.
- Relacionamento com clientes e Marketing Pessoal.
- Como fazer o Diagnóstico Técnico das necessidades da empresa.
- Técnicas de Gestão de projetos.



- **Plataforma Educacional:** É a sua área acadêmica e o local de estudo. Onde os alunos acessam seu cadastro administrativo, financeiro, bem como os materiais didáticos do curso, interage com os demais alunos, tutores e realizam atividades.
  
- O endereço da Plataforma Educacional é: [www.ensinocomex.com.br](http://www.ensinocomex.com.br)
  
- Os conteúdos do curso podem ser acessados em qualquer dia á qualquer horário, até o prazo final do curso, de acordo com o calendário da turma, disponível na Plataforma Educacional.